



44 **Atipici: i senza pensione che pagano per gli altri**



48 **E adesso son dolori...**



55 **Così i Millennial cambieranno il nostro modo di lavorare**



58 **Sei competitivo se investi sul tuo sapere**



94

GESTIONE

Questione di prezzo/2

Seconda puntata dell'articolo sul pricing dei servizi professionali. Le modalità di presentazione dell'offerta influenzano la percezione del prezzo da parte del potenziale cliente

55

Così i Millennial cambieranno il nostro modo di lavorare

Gli usi e le abitudini tecnologiche dei giovani tra i 18 e i 30 anni sono destinati a incidere in modo sostanziale sugli ambienti di lavoro e le modalità di relazione tra le persone, anche nei contesti di business

58

Negozi e siti e-commerce: è l'ora della convergenza

Diverse ricerche mettono in evidenza come le abitudini dei consumatori stiano sempre più mescolando abitudini tradizionali con esperienze digitali

61

News prodotti e servizi

Informatica e telefonia

64

WELFARE - RAPPRESENTANZA

Non hai l'Ordine o l'Albo? Meglio se ti fai certificare

Arriva la certificazione volontaria per le professioni non riconosciute. Avrà valore europeo, ma per adesso riguarda poco più del 2% delle partite Iva

70

Una Consulta fantasma

Esiste, ma non esiste. La strana storia della Consulta delle professioni della Regione Lombardia, un paradosso tutto italiano

79

Studi professionali, via al contratto apripista

Un'intesa innovativa per un milione e 400 mila lavoratori, che può rappresentare un modello di riferimento per l'intero mondo del lavoro

83

Professione podologo: la salute ai nostri piedi

Sono gli operatori sanitari che affrontano tutti gli aspetti preventivi, diagnostici e terapeutici delle affezioni podologiche. E, per garantire l'etica e combattere l'abusivismo, chiedono un nuovo Ordine o Albo

87

Avvocati, c'è una categoria da salvare!

14 proposte per garantire maggiori tutele a una professione minacciata di estinzione

92

Sei competitivo se investi sul tuo sapere

Nel settore IT piccole imprese e professionisti spendono in formazione proporzionalmente più delle grandi aziende. Da "knowledge workers", non potrebbe essere altrimenti

94

Orizzonte formazione

97



NEL PROSSIMO NUMERO in edicola il 5 dicembre

Metodi di autodifesa delle partite Iva: dal microcredito al mutuo soccorso

Liberalizzare i servizi professionali. Sì, ma come?

Confidi: perché i professionisti non li hanno?

La riforma indispensabile: semplificare la burocrazia

Se Equitalia bussa alla porta dei fornitori non pagati dallo Stato

Pensioni: cosa ne sarà degli autonomi con la riforma chiesta dall'Europa?

Perché crolla il ricorso al credito al consumo?

e molto altro

Questo numero è stato chiuso in Redazione il 25 ottobre 2011

I contenuti, le idee e le informazioni contenute nella presente rivista sono espressione propria degli autori dei singoli contributi editoriali. L'Editore non si rende responsabile per l'eventuale emergenza di danni che il lettore possa subire o causare conseguentemente a comportamenti che ritenga discendenti o ispirati da informazioni e pareri espressi dagli autori. L'Editore rinvia comunque il lettore alla consultazione dei propri consulenti abilitati da regolare iscrizione ad Albo - ai quali la presente rivista non vuole né può ritenersi sostitutiva.

L'invio spontaneo alla Redazione di propri contributi, solo testuali o corredati da immagine, a titolo di "lettere alla Redazione" o altro, sarà inteso come incorporante il diritto non oneroso per l'Editore alla pubblicazione del materiale. Ciò riservandosi la facoltà di non pubblicare detto materiale, ovvero di apportarvi le modifiche che la Redazione ritiene più opportune per la pubblicazione. Quanto sopra è valido sia per l'invio digitale (posta elettronica, fax eccetera), sia per l'invio fisico; nel qual caso non è prevista la restituzione del materiale inviato. Per la pubblicazione è richiesta l'anagrafica completa (nome, cognome, residenza) di chi invia il proprio materiale.

GLI ESPERTI RISPONDONO Per inviare quesiti ai nostri esperti compilare il format elettronico che si trova sul sito www.partiteiva.info o mandare una mail a esperto@partiteiva.info. In relazione all'alto numero di quesiti che ci stanno pervenendo, non potremo dare risposta a tutti, ma solo a quelli di interesse più generale e sulla base della data d'invio. Gli argomenti prevalenti saranno utilizzati come spunto per articoli.

Diventa amico del **Giornale delle partite Iva** su **facebook**